

## Creación de valor a través del Reaseguro



**Silvia López**  
Directora de Producto

Las empresas aseguradoras diversifican el riesgo para evitar crisis de solvencia o liquidez ante determinadas circunstancias. Por ello, en momentos como el actual, el riesgo cedido es una herramienta habitual

A medida que se aproxima la fecha de la **entrada en vigor de Solvencia II** prevista para el 1 de Enero de 2013, extendiendo el proceso de gestión de riesgos y la introducción de la dirección en base a valor -Value Based Management- aumenta la importancia de un reaseguro adecuado.

Ante esta perspectiva, podemos asegurar que **el rol del reaseguro cambiará**, ya que la transferencia del riesgo como sustituto del capital tomará mayor importancia para los gestores, y dentro del marco de Solvencia II existirán mecanismos de control para el riesgo crediticio de los reaseguradores. (Cálculo SCR Pilar I Solvencia II).



El reasegurar en sí **crea valor en las aseguradoras reduciendo la frecuencia y severidad de los escenarios de pérdidas extremas** y el que **la reaseguradora pueda diversificar mejor el riesgo** hace que se necesite menos capital adicional.

De hecho, el reaseguro es uno de los instrumentos más efectivos de transferencia de riesgos, un amortiguador de la volatilidad y una de las fuentes más baratas de capital en el sector (re)asegurador, ya que puede sustituir el capital necesario.

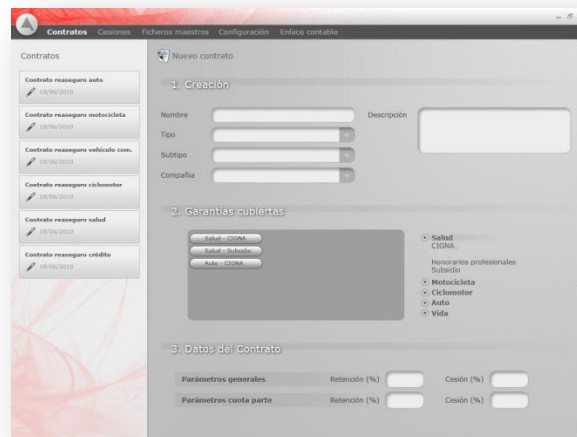
Acorde con los cambios ante la llegada de Solvencia II, el reaseguro, mediante las nuevas tecnologías **conlleva soluciones flexibles y complementarias destinadas a gestionar la definición y gestión de contratos entre compañía y reaseguradora**, como técnica de mitigación del riesgo. Entendiendo, el

efecto de las técnicas reductoras o mitigadoras del riesgo, los instrumentos de transferencia de riesgos tradicionales o no tradicionales, como son los instrumentos de cobertura y/o reaseguro.

Disponer de un módulo o **componente implementado mediante arquitectura SOA** facilita la integración con el resto de sistemas, permitiendo así realizar en el mínimo tiempo y con un coste reducido cualquier cambio legislativo u operacional ya que sólo afecta a un módulo concreto no a todo un ERP corporativo.

La misión del componente de reaseguro es facilitar esta gestión entre aseguradora y reaseguradora y, por ello, se hace necesario en coyunturas como la actual. Quizás uno de sus aspectos más destacados a considerar es que ha de permitir la parametrización de cualquier tipo de contrato y ramo, ya sean contratos proporcionales, no proporcionales o complementarios, para los ramos de vida y no vida.

El disponer de simulaciones de cesiones, contratos y borderós **permite evaluar las estrategias de reaseguro más agilmente**, así como facilitar la transición de negociación de contratos o renovaciones de los mismos mediante contratos provisionales.



**Componente Reaseguro Insare [Creación Contrato]**

Y es que precisamente en el reaseguro la enorme variedad de tipologías de contrato es la causa de su complejidad. En este sentido, las herramientas han de proporcionar soporte documental y facilitar la definición del estándar del contrato de cesión que, en ocasiones, experimenta modificaciones constantes en el tiempo.

Cabe destacar que ciertos avances en el reaseguro tanto en usabilidad, trazabilidad y automatismos agilizan y facilitan la gestión y sus procesos asociados, así como una gran mejora en el control en la cesión del riesgo, **aportando un valor adicional a la compañía.**